



Communiqué de presse
Paris, le 2 juin 2021

Le *Contract Management* : un accélérateur de développement

Retrouvez Gino LegalTech à VivaTech Paris du 16 au 19 juin

En bref

- Porté par la mutation numérique des entreprises, Gino LegalTech annonce une croissance exponentielle de son chiffre d'affaires en 2021, grâce à l'adoption de sa solution par des groupes majeurs
- La solution Gino, d'automatisation et de gestion de l'ensemble du cycle de vie contractuel continue d'enrichir son offre, avec un nouveau module d'Intelligence Artificielle, Impact, qui extrait et analyse les données contractuelles de documents Word ou PDF et les intègre à la base des données contractuelles
- Récompensé du Prix de la meilleure Legaltech 2021 dans la catégorie "gestion et automatisation de documents juridiques" par Le Monde du Droit en partenariat avec l'AFJE, Gino LegalTech sera présent à VivaTech du 16 au 19 juin, le rendez-vous annuel consacré à l'innovation technologique

Face aux nouvelles contraintes, les entreprises se réinventent

Avec les contraintes sanitaires, les Départements Juridiques ont dû répondre à des demandes de plus en plus exigeantes : travail à distance, nouveaux modes de communication, de collaboration et de négociation, bouleversement des process.

« Depuis l'automne 2020, Gino LegalTech constate une multiplication des appels d'offres. La richesse des attentes, qui concerne l'ensemble des acteurs de l'entreprise, conduit à développer en permanence de nouvelles fonctionnalités, de nouveaux recours à l'Intelligence Artificielle, des modalités d'intégration de plus en plus puissantes. » précise Audrey Ellis, CEO de Gino LegalTech.

Gino LegalTech signe de nouveaux partenariats stratégiques

En juin 2020, Gino Legaltech signait un contrat d'envergure avec le Groupe Hachette Livre, 1er groupe d'édition en France, 3ème dans le monde. Après un an de partenariat, les équipes de Gino LegalTech (juristes experts en robotisation, ingénieurs et développeurs, experts en organisation des systèmes) ont acquis une véritable expertise des attentes du monde de l'édition, en particulier dans l'intégration du flux de données de la conception à l'exécution des contrats. Ces derniers mois, les équipes de Gino LegalTech se sont ainsi vues confier d'autres projets, en particulier pour l'UGAP, qui a des demandes très évoluées en matière de collaboration pour la négociation et la rédaction des contrats, ou encore Bouygues SA pour l'automatisation et la gestion du cycle de vie de leurs contrats. Dans le même temps, la Direction Juridique d'Imerys, leader mondial des spécialités minérales pour l'industrie, présent dans plus de 40 pays et client historique de Gino LegalTech, a décidé de déployer la solution Gino au niveau mondial.

La demande forte de collaboratif et d'Intelligence Artificielle

Facilitateur de la gestion du cycle de vie des contrats, la solution Gino favorise le partage des données et les intègre aux différents systèmes d'information de l'entreprise, fluidifie ses collaborations internes et externes, et capitalise son expertise contractuelle.

Reflète des réflexions et contributions de tous les acteurs de l'entreprise (Directions achat, commerciale, informatique, juridique, financière, RH, etc.), le processus de production des contrats doit conduire à des positions communes et cohérentes. Or, l'efficacité du processus contractuel implique de rédiger et de négocier à plusieurs dans un laps de temps court pour réduire ainsi le *time to closing*.

La masse des informations contractuelles se développe exponentiellement (contractualisation des relations, inflation du volume des contrats à l'anglo-saxonne, multiplication et complexité des opérations). Les moyens traditionnels ne sont plus adaptés. Leur traitement doit faire appel à l'Intelligence Artificielle : extraction de toutes les données pertinentes, reconnaissance de clauses, suivi des différentes versions, etc. Le module Impact de Gino extrait les données et analyse les clauses. Impact permet également d'intégrer la legacy des contrats déjà signés au système Gino LegalTech. L'entreprise dispose ainsi à tout moment d'un accès immédiat et à jour aux données propres à chaque contrat.

« Comme dans tout domaine, l'intelligence artificielle appliquée au monde contractuel gère le répétitif, les tâches même évoluées mais à faible contenu créatif et l'analyse de masses d'information non gérables à la main. Elle concentre les ressources intellectuelles des hommes sur leurs fonctions les plus nobles. Nous sommes au tout début d'une ère d'évolution rapide et profonde des domaines et modes d'utilisation des cerveaux humains, considérablement augmentés par l'intelligence artificielle. Aventure formidable, mais le problème est de ne pas

rater le train, au risque de rester sur le quai.» commente Philippe Ginestié, Avocat Fondateur de Gino LegalTech.

Encadré VivaTech

Gino LegalTech sera présent à VivaTech du 16 au 19 juin avec une dizaine de start-up membres du groupe legaltech de France Digitale, réunie pour la première fois sous une bannière commune. Stand Gino LegalTech D41 004- Startup village

A propos de Gino LegalTech

Fondée en 2017 par Philippe Ginestié, avocat à la Cour de Paris et associé-fondateur du cabinet Ginestié Magellan Paley-Vincent, Gino LegalTech est une LegalTech française, membre de France Digitale, et acteur incontournable de la transformation numérique des entreprises. La solution Gino conçue et développée par les équipes de l'entreprise permet de gérer et d'automatiser l'ensemble de la gestion du cycle de vie des contrats. Référencée par l'UGAP, Gino est d'ores et déjà déployée dans des entreprises françaises et internationales et de nombreux cabinets d'avocats. Gino LegalTech est membre du programme Microsoft for Startups et bénéficie du statut de Microsoft Co-Sell Ready Partner.

www.ginolt.com

CONTACT PRESSE

Agence 914

Juliette Laniray_ juliette@agence914.fr _ 06 11 76 22 09

Sarah Bia_ sarah.bia@agence914.fr _ 06 59 91 08 61
